



RESPONSABLE SECTEUR TERROIR (F/H) - CDI

 **FIRMINY,**
Loire

CONTACT CLIENT



Accueillir, renseigner,
conseiller, ...

MERCHANDISING



Approvisionner, attirer,
promouvoir, ...

CHALLENGE COMMERCIAL



Se dépasser, dynamiser,
fidéliser, ...



VOTRE RÔLE

- **Accueillir, conseiller et vendre** les produits du rayon terroir auprès de la clientèle du magasin
- Développer l'**attractivité** de votre rayon en adaptant votre merchandising et la **mise en avant** des offres promotionnelles
- **Gérer vos stocks** en réalisant vos propres **commandes** et **réceptions** des produits de votre activité
- Atteindre et assurer les **objectifs de rentabilité** qui vous sont confiés (marge et chiffre d'affaires)
- **Manager**, par délégation, les salariés intervenants sur cette activité.



VOS ATOUTS

- **BAC (Commercial)**
- **1^{re} expérience commerciale**, idéalement acquise dans un milieu similaire
- Tempérament **commercial** et **dynamique**
- **Organisé, rigoureux et force de propositions**
- Maîtrise des **outils informatiques** usuels



NOS AVANTAGES

- **Rémunération attractive et objectifs**
- Opportunités d'**évolutions professionnelles**
- Démarche volontariste en matière de **RSE**
- **Intéressement, Participation, PEE**
- Couverture **Mutuelle et Prévoyance**
- **Œuvres sociales** du CSE
- **Remise tarifaire** au sein de nos jardinerie

eurea
l'avenir ensemble

Rejoindre un groupe **COOPÉRATIF** mais pas que...



HISTORIQUE

+ de **80 ans d'existence**
depuis 1937



ANCRÉ

+ de **100 sites**
Loire, Haute-Loire principalement



ENGAGÉ

+ de **800 collaborateurs**
et 3500 adhérents-agriculteurs

groupe-eurea.com - 49, route de St-Etienne 42110 Feurs

Alors ? Prêt à
eureagir ?

POSTULEZ !

Envoyez votre CV et lettre de motivation à
Julien BRISEBRAS
Directeur Réseaux Magasins & Silos
j.brisebras@groupe-eurea.com

Engagé en faveur de l'égalité des chances, le groupe EUREA vous informe que ce poste est ouvert, à compétences égales, aux candidatures de personnes en situation de handicap.